

植木業界のパイオニア クイック・ガーデニング
2016年度決算 売上10億円突破！見積依頼件数4万件突破！

株式会社クイック・ガーデニング

新しいスタイルの植木屋『クイック・ガーデニング』（本社：東京都府中市、代表取締役：渡辺則夫）の2016年度決算報告を致します。

◆売り上げは10億円を突破しました

『1本3000円から』と料金体系を明確化し『5つのお約束』というお客様の職人に対する不安・負担を取り除いた新たな植木屋サービスのパイオニアとして2003年創業。自社コールセンターの設立、作業後その場でできるクレジット決済導入など植木屋業界に新風をもたらしながら、年々売上を伸ばし、ついに2016年度の売り上げが10億円を突破致しました。

◆お客様から頂く見積依頼の件数は4万件を突破しました

売り上げトップの「DCM ホールディングス」、売り場面積トップの「ジョイフル本田」、そして店舗数トップの「カインズ」など多くのホームセンターや生協などと提携しております。2016年度その店舗数は1000店舗以上になりました。また直販顧客を拡充しました。専任スタッフを増員してのポスティング活動を行い、またWEB集客にも注力した結果、提携先を経由せずに直接お申し込み頂いた直販顧客が前年比の1.6倍以上となりました。

これにより、2016年度の見積依頼件数は4万件を突破致しました。

◆植木カットデザイナー※の増員を行いました

ご依頼頂いた庭木の手入れを実際に行うのは、当社と業務委託契約をしている『植木カットデザイナー』です。2016年度に業務委託契約を締結したカットデザイナーは30名。前年度より15名も多く契約しました。その結果、ご依頼頂いた作業の完了件数も増加しました。

【過去3年間の売上・見積依頼件数】

項目	2014年度	2015年度	2016年度
売上	6億4千万円	8億4千万円	10億7千万円
作業依頼件数	2万4千件	3万3千件	4万1千件

※植木カットデザイナーとは、当社における剪定工の呼称。それは従来の職人ではなく、お客様のご要望を樹形に表現していく「サービスマン」だからです。技術を当社独自の研修制度で学び、今までの社会人として培った経験・スキルを活かせる為、当社には、7割の方が未経験ながら植木屋の夢を叶え働いています。

(URL : <http://www.919g-recruit.jp/>)

【取材のお申込み・本件に関するお問い合わせ】

会社名：株式会社クイック・ガーデニング

事業内容：関東・東海エリアにおける庭木の剪定・伐採等のサービス提供

広報担当：松本陽子 E-mail : matsumoto@919g.co.jp

本社：東京都府中市八幡町3-19-20 サンサティア3階

TEL : 042-330-5915(平日9:00~18:00) FAX : 042-330-0205

URL : <https://www.919g.co.jp/>

